



„Mit neuer **Konsequenz** zu mehr **Business-Kompetenz?**“

So nutzen Sie Ihre Fähigkeiten und Potenziale für den Aufschwung Ihres eigenen Unternehmens

Haben Sie unternehmerische Ziele, für die Sie bereit sind mit höchster Motivation und konsequenter Leichtigkeit Ihr Bestes zu geben? Dann sind Sie gut beraten, mit einigen effektiven Impulsen Ihren persönlichen Aufstieg ab sofort in die richtigen Bahnen zu lenken und Ihre Ressourcen und Potenziale professionell einzusetzen. Um den vielen Herausforderungen in der heutigen Zeit (Existenz-Ängste, Umsatz-Einbrüche und persönliche Überforderungen) so wirksam wie möglich zu begegnen, brauchen wir ein starkes Selbst-Vertrauen sowie unternehmerisches Denken und Handeln. „Angestellten-Bewusstsein“ ist out. Erfolg bedeutet heute:

werden immer im Mittelpunkt Ihrer täglichen Arbeit stehen.

3. Es geht um den Weg in eine lebenswerte und finanziell sichere Zukunft. Führen Sie einfach mehr inspirierende Gespräche. Mit positiven Sprachmustern und Ihrer "Vertrauen erweckenden" Stimme sind Sie in der Lage, Menschen zu verzaubern und in ihnen gute Emotionen für vorteilhafte Entscheidungen hervorzu-rufen.

Weg von Unsicherheit und Trägheit – hin zum Mut mit persönlichem Engagement

Die folgenden Impulse können Sie dabei unterstützen, neuen Schwung in Ihre Selbstständigkeit zu bringen:

1. Entdecken Sie Ihren inneren Unternehmer mit Ihrem vollen Potenzial. Beginnen Sie bei sich selbst und beweisen Sie sich und anderen Menschen jeden Tag Ihre Zuverlässigkeit und Begeisterung beim Kontakt-Aufbau sowie bei der wichtigen Pflege aller Business-Kontakte. Werden und bleiben Sie bei Ihren Mitmenschen durch regelmäßigen, wertvollen Content präsent.
2. Entwickeln Sie mutig neue Ziele und dazu einen konkreten Plan für Ihr neues Kontakt-Management. Sprechen Sie viele Menschen auf eine Zusammenarbeit mit Ihnen an, ob als Kunde, Mitarbeiter oder Geschäfts-Partner. Steigern Sie Ihre Kontakt-Fitness, denn die Beziehungen zu Ihren Mitmenschen

Werden Sie zum Gewinn in jedem Gespräch. Werden Sie zum Problem-Lösungs-Helfer. Werden Sie zum Ziel-Erreichungs-Coach.

Wie haben Sie bisher Ihre Weiterbildung gestaltet?

Sie haben vermutlich viele Bücher gelesen, Seminare und Vorträge besucht. Und dann irgendwann spürten Sie, dass Ihnen niemand die Entscheidungen und die vielen Aufgaben als Selbständiger abnehmen kann. Eine neue innere Programmierung ist da angesagt, gerade wenn man sich selbständig macht und neue Verantwortung für das eigene sowie das Leben anderer Menschen übernimmt. Sie brauchen also Ziele für Ihre persönliche Weiter-Entwicklung und für das effektive Umsetzen messbarer Ergebnisse.



Christine Hofmann – Türöffnerin zwischen Business & Spiritualität. Mit Ihrem Erfolg coaching der neuen Zeit, Workshops, Büchern und als Keynote-Speakerin begleitet sie Menschen auf dem Weg zum ganzheitlichen Glück, Erfolg und Wohlstand.
www.ChristineHofmann.com

Hier ein paar Impulse zur Stärkung Ihrer Mental-Kraft, Ihrer Motivation und Ihres Selbstwert-Gefühls:

- ▶ Stehen Sie fest zu sich selbst und zu dem was Sie tun und anbieten. Glauben Sie an Ihren Erfolg und an Ihre Vorhaben. Gestalten Sie Ihre Termine und Aktivitäten voller Überzeugung, so dass Sie selbst (wie Ihr größter Kunden-Fan) von Ihren Produkten und Dienstleistungen begeistert sind. So erwerben Sie eine Ausstrahlung, die für Sie magisch neue Kunden und Geschäfts-Partner anzieht.
- ▶ Entwickeln und verändern Sie Ihr Unternehmen immer nur dann, wenn es sich für Sie auch wirklich gut anfühlt. Lassen Sie sich durch nichts von Ihren Vorhaben ablenken, sondern nutzen Sie alle evtl. Störungen als Ansporn, immer effektiver zu arbeiten.
- ▶ Kennen Sie Ihr emotionales WARUM bei Ihren unternehmerischen Entscheidungen? Und wissen Sie um Ihre Gedanken auf der Sachebene für alle im Zusammenhang mit Ihrem Business stehenden Details? Beobachten Sie sich, Ihre Gedanken und Ihre Gefühle. Sie sind das Spiegelbild Ihres Erfolges.
- ▶ Seien Sie mutig und selbstbewusst, statt nach Vollkommenheit zu streben. Das Erfolgsrezept der weltweit besten Unternehmen lautet 80:20, das Pareto-Prinzip. Nie, wirklich nie, geht eines dieser Unternehmen zu 100% optimiert an den Markt. Also mit 20% Ihrer Aktivitäten erreichen Sie bereits ca. 80% Ihrer Ergebnisse.

Und dieser Gedanke macht Ihren Unterschied:
„Wie im Innen, so im Außen.“

- ▶ Der Glaube an sich selbst, an Ihr Unternehmen und an Ihre erfolgreiche Umsetzung, gepaart mit Begeisterung und positiver Einstellung, kreierte den Erfolg, den Sie dann im Außen erleben werden.

„Erfolg ist, was wir täglich denken, glauben und tun.“

Jetzt hat Ihr innerer Chef sich positiv und kraftvoll aufgestellt. Der nächste Schritt ist die Planung und Durchführung Ihrer Vorhaben nach einem gut durchdachten Konzept mit Prioritäten, zu denen auch Ihr

Bauch-Gefühl JA sagt. Im nächsten Schritt brauchen Sie sich selbst zusätzlich als Ihr bester Mitarbeiter, um Ihre Ziele zeitnah zu realisieren.

**Ihr Chef-Anteil sorgt für Ziele und Planungen ...
Ihr Mitarbeiter-Anteil bringt sich mit Fleiß, Genauigkeit und der zuverlässigen Erledigung aller Aufgaben ein.**

Wenn Sie Ihr eigener Chef und zugleich Ihr bester Mitarbeiter sind, dann werden Sie durch Ihr neues Charisma für manche Personen sogar zum Vorbild. Nur wer sich selbstbewusst und mutig führen kann, wird auch für andere Menschen eine gute Führungskraft sein. Das beste Ergebnis von Führung ist die unbewusst kompetente Selbst-Führung.

Wie gehen Sie mit Misserfolgen um?

Natürlich gehören zum Leben auch Pleiten, Pech und Pannen, denn diese lassen uns alle als Mensch wachsen, machen uns stärker und bringen uns weiter. Wir entdecken Erfahrungen und Erkenntnisse, die uns vielleicht noch auf dem Weg des Erfolges fehlten.

Und hier für Sie die Checkliste, mit der Sie bestimmen können, welche Aktivitäten Sie bereits erfolgreich umsetzen und welche Sie gern noch verbessern und verstärken möchten:

**In welchen Bereichen sind Sie bereits sehr gut?
Und welche Aktivitäten wollen Sie noch verstärken?**

- Potenzial-Listen für neue Kontakte erstellen
- viele gezielte Kontaktgespräche führen
- feste Termine vereinbaren
- viele gute Empfehlungen auslösen
- erfolgreich beraten und verkaufen
- Bestandskunden pflegen, neuer Umsatz
- Einladungs-Management für Info-Veranstaltungen
- Bekanntheitsgrad in Ihrer Region steigern
- neue engagierte Partner gewinnen und einarbeiten
- neue Ideen für den Beziehungs-Aufbau umsetzen
- Tages-Impulse und moderne Sprachmuster nutzen
- neugierig sein auf Menschen und Lebens-Motive

sehr gut / verstärken



Roland Arndt unterstützt Einzelpersonen, Familien und Unternehmen dabei, neuen Schwung in ihre beruflichen und privaten Beziehungen zu bringen. Er vermittelt seine Impulse in Vorträgen, Seminaren und mit seinem DVD-Paket „Wer Menschen gewinnt, gewinnt ...“ (Der Beziehungs-Coach) www.der-beziehungs-coach.de

Wir wünschen Ihnen viel Erfolg beim Erreichen Ihrer Business-Ziele. Falls Sie weitere Informationen von uns wünschen oder uns in einem gemeinsamen Vortrag erleben möchten, schreiben Sie uns bitte eine kurze Mail an erfolg@roland-arndt.de. Wir unterstützen Sie dann gern (auch mit unseren beiden Gratis-E-Books) für Ihren Unternehmens-Erfolg.